

LÖSUNGEN AUS EINER HAND

EvoBusiness von der BORM-INFORMATIK AG bewährt sich bei der Haupt AG in Ruswil seit Jahren als führendes ERP-System. Es lässt sich schrittweise ausbauen und ermöglicht das Einbinden weiterer Software, etwa für den Fenster- oder Holzbau.

Seit vielen Jahren ist EvoBusiness bei der Haupt AG das zentrale System für die drei Profitcenter Holzbau, Fensterbau und Holzbauarchitektur. Das Unternehmen legt viel Wert darauf, nach aussen einheitlich aufzutreten. Dies auch bei Aufträgen, die von der Architektur an die produzierenden Abteilungen weitergereicht werden. Wegen den unterschiedlichen Arbeitsprozessen ist hier eine nahtlose Übergabe ein wichtiges Thema. Auch die Lohn- und Finanzbuchhaltung wird durch die BORM-INFORMATIK AG betreut, die sich als kompetenten Lösungsanbieter für transparente Betriebsabläufe sieht. Aktuell investiert die Haupt AG in eine neue Abbundanlage, während vor kurzem eine moderne Maschine für die Fensterproduktion in Betrieb genommen wurde.

Holzbau

Als Abteilungsleiter Holzbau schätzt Jakob Roos unter anderem die Möglichkeit von individuellen Auswertungen. «Für mich sind die Zahlen aus EvoBusiness ein wichtiges Führungs-

DAS UNTERNEHMEN

Die Haupt AG im luzernischen Ruswil verfügt über drei als Profitcenter geführte Abteilungen: den Holzbau, den Fensterbau und die Holzbauarchitektur. Insgesamt beschäftigt das mehr als 100 Jahre alte Unternehmen rund 90 Mitarbeitende, darunter aktuell 17 Lernende.



Imposantes Firmengelände der Haupt AG in Ruswil (LU).

instrument», erklärt er. «Dies, obwohl sich die Dauer von Projekten und damit die Mitarbeiterereinsätze auch kurzfristig massiv verändern können.» Vorlagendokumente, Checklisten und Protokolle werden durch die Haupt AG selber erstellt und angepasst. Die erzeugten Auftragsdokumente werden dann zusammen mit den CAD-Zeichnungen beim Kunden archiviert. «Die Möglichkeiten des Systems sind noch lange nicht ausgenutzt», ist sich Jakob Roos bewusst. Dank dem modulartigen Aufbau der Branchenlösung sind Erweiterungen auch in individuellen Schritten möglich.

Fensterbau

Die eingesetzte Fensterbausoftware ist eng mit EvoBusiness verknüpft. Daten werden in beide Richtungen ausgetauscht. So lassen sich zum Beispiel die digital erfassten Arbeitszeiten von Produktionsserien auf die Aufträge rückverteilen. EvoBusiness ermöglicht auch innerhalb der Fensterabteilung ein zentrales Materialmanagement durch ein

Backoffice. «Uns ist wichtig, dass sich die Projektleiter auf ihr Kerngeschäft konzentrieren und das Backoffice die Administrativarbeiten erledigen kann», bemerkt Stefan Koch, Leiter Auftragsabwicklung Fensterbau.

Kunden-Statements

«Unsere Software der BORM-INFORMATIK AG kann extrem viel.» Jakob Roos, Abteilungsleiter Holzbau, Haupt AG

«Mittlerweile haben unser Ansprechpartner bei BORM und ich die gleiche Denkweise und oft auch die gleichen Lösungsansätze. Das finde ich toll.» Stefan Koch, Leiter Auftragsabwicklung Fensterbau, Haupt AG

Wir sind zweifach präsent an der Holz 16.
borm.ch



Halle 1.0, Stand S11

Halle 1.1, Stand Z07